

SOLUCIÓN

Marketing Directo



CRM

Trabaje con Base de Datos de Clientes y Empresas potenciales.

Realice su actividad comercial utilizando el Calendario de Tareas, Gestión de Ofertas, Mailing y Seguimiento Campañas.

En sus campañas comerciales realice Mailing a clientes actuales y empresas potenciales.

PRODUCCIÓN

A partir de un Proyecto inicial de cliente, organice el desarrollo del mismo, desglosando la actividad a realizar teniendo en cuenta los recursos propios de la Empresa y seleccionando los proveedores externos que procedan.

Optimice el cálculo del Precio Cliente a partir de los Costes del Servicio y/o Materiales, aplicando los márgenes deseados.

AGENDA

Excelente herramienta de grupo de trabajo para registrar todos los eventos relacionados con los clientes y recursos humanos.

GESTIÓN/ADMINISTRACIÓN

Gestione la actividad con ágiles procesos de trabajos. Disponga de completas Bases de Datos de Clientes y RR.HH.

Integración de la Gestión con una excelente aplicación Contable y de Tesorería

Sistema ERP TRÉBOL

FÁCIL FUNCIONALIDAD Y COMPLETA SOLUCIÓN

MS CRM

Base de Datos de Clientes actuales y Empresas potenciales. Ilimitadas personas de Contacto.

Realice su actividad comercial (Envíos de Ofertas, Proyectos, Atender formularios Web, Llamadas telefónicas, Presentaciones de ventas, Reuniones, Seguimiento de campañas, etc.) utilizando herramientas ágiles como el Calendario de Tareas, Campañas, Creación y Cálculo de las Ofertas y Producción de Eventos.

Tratamiento Servicios de Buzoneo, Poming, Sampling, Perching, Street MK, Parabriseado, Cartelería, etc.

Traspaso de los Presupuestos Aceptados al módulo de Gestión para su Facturación.

MS PRODUCCIÓN

Proveedores: Base de Datos de Proveedores y Materiales.

Producción de Proyectos a partir de los Servicios solicitados por los clientes e incluidos en los Presupuestos.

Cálculo del precio cliente a partir de los costes del Servicio solicitado por el cliente o Materiales necesarios en el evento, aplicando los márgenes deseados y actualización automática del Presupuesto inicial del cliente.

Emisión y envío a los proveedores de una o varias Órdenes de Pedido a partir del Presupuesto cliente o Compra interna de Materiales.

Imputación de los costes de proveedores asociados a un Presupuesto cliente, a los Eventos registrados en la Agenda o directamente a los Trabajos facturados.

Entradas y Salidas de los Materiales. Consulta Stock, Inventario Físico y Teórico. Informes diversos.

MS AGENDA

Registro de Eventos de Clientes y asignación de los RR.HH., Actividades y Servicios a realizar.

Imputación de los Costes de los Materiales internos y de los Proveedores que intervienen en la celebración de los eventos.

Registro de Eventos personales de los RR.HH para conocer su disponibilidad.

Documentación diversa de los Eventos para la celebración de los mismos.

Múltiples vistas, diaria, semanal, variable.

MS GESTIÓN

Clientes: Base de Datos. Consultas rentabilidad. Informes. Mensajería e-Mail.

RR.HH.: Base de Datos. Búsqueda para los Eventos filtrando variables de selección y disponibilidad. Mensajería E-Mail y SMS. Contactos Históricos. Fotografía. Liquidaciones. Integración Laboral.

Facturación, Trabajos creados desde los Presupuestos o Manualmente. Integración de la facturación con el módulo **Contable y Tesorería.**

Liquidaciones y Pagos a los RR.HH. Estadísticas.

Estadísticas y Módulo Analítico.

MS CONTABLE

Contabilidad: Apuntes manuales y automáticos. Tratamiento IVA e IRPF. Declaraciones Anuales. Bienes de Inversión. Presupuestos. Resultados Fiscales.

Tesorería: Previsiones. Cobros y Pagos. Remesas Bancarias y Cheques. Impagos. Flujo Tesorería y Presupuesto.

MS MENSAJES

Sistema de mensajería y alertas integrado con la Agenda de Eventos, con los Presupuestos, con la búsqueda de RR.HH. para los Eventos y con los Clientes.

MS DOCUMENTAL

Gestión documental de documentos creados con las herramientas Microsoft Word, Excel y Power Point, organizados en B.D.

TRÉBOL SYSTEM INFORMÁTICA, S.L. ofrece soluciones informáticas inteligentes que ayudan a las personas a realizar mejor su trabajo y a tomar mejores decisiones. La solución **Marketing Directo** es la ayuda más rápida y más completa conocida. La solución transforma los datos de la compañía en soportes visuales e informes donde los indicadores claves del negocio presentan la situación de la Organización y revelan la información necesaria y perceptiva y todo ello, con menos clics que cualquier otra herramienta conocida del mercado. Debido a su facilidad de uso, todas las personas de la Organización obtienen la perspectiva de la información clave que necesitan.

